Robex Resources: Ergebnisse für das 3. Quartal 2024

04.12.2024 | GlobeNewswire

Höhepunkte:

FINANZIERUNG - STARKE BILANZ (ERSTE NEUN MONATE DES JAHRES 2024)

- Die Nettoverschuldung (Barmittel) belief sich zum 30. September 2024 auf (32,3) Millionen US-Dollar.
- Das Betriebsergebnis betrug 33,3 Millionen US-Dollar, was einem Anstieg von 26,6 % gegenüber 26,3 Millionen US-Dollar im gleichen Zeitraum des Jahres 2023 entspricht, was auf ein sich verbesserndes Goldpreisumfeld und Kostenoptimierung zurückzuführen ist.
- Der operative Cashflow blieb mit 25,5 Millionen US-Dollar positiv, was einem Rückgang von 26 % gegenüber 34,4 Millionen US-Dollar im Jahr 2023 entspricht.

KINIERO - AUF KURS FÜR DAS 4. QUARTAL 2025

- Projekt-Update: Projektplanung zu 38,5 % abgeschlossen. Die Planungszeichnungen für die Lagereinrichtungen wurden fertiggestellt und die Rodungs- und Abholzungsarbeiten sowie die Abtragung der obersten Erdschicht haben begonnen. Der Vorbrecherbereich wurde betoniert, CIL-Ringanker wurden gegossen und 48 von 50 mechanischen Ausrüstungspaketen wurden zur Ausschreibung freigegeben. 15 wurden technisch bewertet und können nun bestellt werden. Der Bau der Kugelmühle verläuft planmäßig, die Lieferung wird für März 2025 erwartet. Das Projekt ist weiterhin auf Kurs, um im 4. Quartal 2025 das erste Gold zu gießen. Der förmliche Baubeschluss für das überarbeitete Erschließungsprogramm soll in den kommenden Monaten gefasst werden.
- Machbarkeitsstudie: Aktualisierte Ressourcen werden im 4. Quartal und die vollständige Machbarkeit zusammen mit der Notierung an der ASX zu Beginn des neuen Jahres veröffentlicht.
- Infill-Bohrungen: Das Infill-Programm bei Mansounia ist abgeschlossen und wird in die aktualisierten Ressourcen aufgenommen.

NAMPALA - KOSTEN GESENKT

- Betriebssicherheit: Nampala ist seit 2020 mit 1 Million geleisteten Arbeitsstunden frei von Unfällen mit Ausfallzeiten ("LTI").

- Die Goldproduktion erreichte in den ersten neun Monaten des Jahres 2024 35.752 Unzen, was einem Rückgang von 5 % gegenüber dem gleichen Zeitraum im Jahr 2023 entspricht. Die Gesamtkosten pro Unze verkauften Goldes (All-In Sustaining Cost, "AISC") lagen bei 1.221 US-Dollar pro Unze verkauften Goldes 1 und damit 4 % unter dem Wert des gleichen Zeitraums im Jahr 2023, wobei das niedrigere Strip-Ratio von 1,8 x (gegenüber 2,9 x im Jahr 2023) den 2,2 %-igen Gewinnverlust ausglich.

QUEBEC CITY, 04. Dezember 2024 - Robex Resources Inc. ("Robex" oder das "Unternehmen") (TSXV: RBX) berichtet heute über die Betriebs- und Finanzergebnisse für das 3. Quartal, das am 30. September 2024 endete ("Q3 2024").

Matthew Wilcox, Managing Director: "Kiniero macht schnelle Fortschritte, da die wichtigsten Mitglieder des Bauteams jetzt mobilisiert sind. Die wichtigsten Arbeitsbereiche laufen parallel, um unser erstes Gießziel im 4. Quartal 2025 zu erreichen. Wir werden den Markt in regelmäßigen Abständen über den Fortgang der Bauarbeiten informieren. Wir halten unseren Sicherheitsrekord mit nunmehr 678 LTI-freien Tagen für die Gruppe aufrecht, trotz eines erheblichen Anstiegs der Arbeiten vor Ort in Guinea. In Nampala entsprechen Produktion und Kosten unserem Budget, um unseren Vorgaben für 2024 zu folgen."

WÄHRUNG

Sofern nicht anders angegeben, beziehen sich alle Verweise auf "CAD" in dieser Pressemitteilung auf kanadische Dollar. Verweise auf "USD" in dieser Pressemitteilung beziehen sich auf US-Dollar.

BETRIEBLICHE UND FINANZIELLE ZUSAMMENFASSUNG

	Unit	Nine-month Ending September 30th			
SAFETY		2024	2023	Variation	
Number of hours of work without lost time injury	Days	678	249	NA	
MINING					
Ore mined	kt	1,708	1,605	6.4	%
Waste mined	kt	3,021	4,684	-35.5	%
Operational stripping ratio	x	1.8	2.9	-39.4	%
PROCESSING					
Ore processed	kt	1,569	1,682	-6.7	%
Head grade	g/t	0.81	0.77	4.7	%
Recovery	%	88.0	90.2	-2.2	pts
Gold produced	oz	35,752	37,520	-4.7	%
Gold sold	oz	37,857	37,830	0.1	%
UNIT COST OF PRODUCTION					
Total cash cost per ounce of gold sold(1)	$/t	870	880	-1.2	%
All-in sustaining cost (AISC) per ounce of gold sold(1)	$/oz	1,221	1,273	-4.1	%
INCOME					
Gold sales	$000s	116,559	98,519	18.3	%
Operating income	$000s	33,322	26,329	26.6	%
Net income (loss)	$000s	(9,805)	18,672	-152.5	%
CASH FLOWS					
Cash flows from operating activities	$000s	25,467	34,427	-26.0	%
Cash flows from investing activities	$000s	(64,758)	(56,069)	15.5	%
Cash flows from financing activities	$000s	97,738	37,913	157.8	%
Cash increase	$000s	58,235	14,531	300.8	%
FINANCIAL POSITION		As at 30th Sept. 2024	As at 31st Dec. 2023		
Cash, End of Period ("EoP")	$000s	70,457	12,222	476.5	%
Net debt(1) EoP	$000s	-32,261	46,629	-169.2	%

QUARTALSBERICHT

Im 3. Quartal 2024 erreichte die Goldproduktion 10.031 Unzen, was einem Rückgang von 25 % gegenüber den 13.375 Unzen im 3. Quartal 2023 entspricht. Dieser Rückgang war hauptsächlich auf längere Wartungsstillstände für kritische Ausrüstung zurückzuführen. Der Goldverkauf generierte Einnahmen in Höhe von 38,1 Millionen US-Dollar, was einem Anstieg von 5,2 % gegenüber dem gleichen Zeitraum im Jahr 2023 entspricht. Dies ist auf einen höheren realisierten durchschnittlichen Goldpreis von 3.271 US-Dollar pro Unze zurückzuführen, der von 2.568 US-Dollar im Jahr 2023 gestiegen ist. Die Anzahl der verkauften Unzen ging jedoch von 14.090 auf 11.635 zurück, was den Produktionsrückgang widerspiegelt. Obwohl 472,58 Unzen aus der letzten Lieferung im September, die Anfang Oktober verkauft wurde, dazu hätten beitragen können, diesen Abstand zu verringern.

Das Betriebsergebnis im Bergbau belief sich im 3. Quartal auf 15,5 Millionen US-Dollar, was einem Rückgang von 15,7 % gegenüber 2023 entspricht. Dieser Rückgang ist auf höhere Abschreibungskosten zurückzuführen, die sich aus der Korrektur der geschätzten Lebensdauer der Nampala-Mine ergeben haben, die nun bis Juni 2026 prognostiziert wird. Trotzdem blieb das Betriebsergebnis mit 10,1 Millionen US-Dollar stabil, was durch eine Senkung der Verwaltungskosten um 30,3 % unterstützt wurde.

Der Nettogewinn für das 3. Quartal erreichte 22,5 Millionen US-Dollar, verglichen mit 6,8 Millionen US-Dollar im gleichen Zeitraum des Jahres 2023. Diese Abweichung war in erster Linie auf eine positive Veränderung des beizulegenden Zeitwerts von Optionsscheinen in Höhe von 12,6 Millionen US-Dollar zurückzuführen, wodurch sich die finanziellen Verbindlichkeiten verringerten. Darüber hinaus verzeichnete das Unternehmen

einen Gewinn von 9,6 Millionen US-Dollar aus der Auflösung einer Steuerrückstellung nach Abschluss einer Vereinbarung mit der Regierung von Mali. Diese Gewinne wurden jedoch teilweise durch eine Abschreibung von 5,6 Millionen US-Dollar auf die abgegrenzten Finanzierungskosten ausgeglichen.

RÜCKBLICK ÜBER NEUN MONATE

In dem am 30. September 2024 endenden Neunmonatszeitraum belief sich die Goldproduktion auf 35.752 Unzen, was einem Rückgang von 4,7 % gegenüber den 37.520 Unzen im gleichen Zeitraum des Jahres 2023 entspricht. Der Goldverkaufserlös erreichte 116,6 Millionen US-Dollar, was einem Anstieg von 18,3 % entspricht, der auf höhere durchschnittliche Verkaufspreise pro Unze zurückzuführen ist. Die Anzahl der verkauften Unzen blieb mit 37.857 im Jahr 2024 im Vergleich zu 37.830 im Jahr 2023 stabil.

In den neun Monaten bis zum 30. September 2024 belief sich das Betriebsergebnis im Bergbau auf 50,7 Millionen US-Dollar, was einem Anstieg von 2,3 % gegenüber dem gleichen Zeitraum im Jahr 2023 entspricht. Dieser Zeitraum führte jedoch zu einem Nettoverlust von 9,8 Millionen US-Dollar, verglichen mit einem Nettogewinn von 18,7 Millionen US-Dollar im Jahr 2023. Dieser Verlust war in erster Linie auf die Abschreibung von abgegrenzten Finanzierungskosten in Höhe von 5,6 Millionen US-Dollar, Kosten für die Ausgabe von Optionsscheinen in Höhe von 4,1 Millionen US-Dollar und einen Wechselkursverlust in Höhe von 3,1 Millionen US-Dollar zurückzuführen. Darüber hinaus belief sich der Steueraufwand für den Neunmonatszeitraum auf 35,4 Millionen US-Dollar, verglichen mit 6,3 Millionen US-Dollar im Jahr 2023, was die Auswirkungen des Steuerabkommens mit der Regierung von Mali widerspiegelt.

CASHFLOWS

Der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit war im 3. Quartal 2024 mit (7,9) Millionen US-Dollar negativ, was auf die Verringerung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen zurückzuführen ist, die von 64,2 Millionen US-Dollar zum 30. Juni 2024 auf 31,7 Millionen US-Dollar zum 30. September 2024 sanken. Diese Reduzierung steht in direktem Zusammenhang mit der Begleichung der Steuerrückstellung im Rahmen der Vereinbarung mit der Regierung von Mali.

Das Management, das von TerraFranca beraten wird, befindet sich in fortgeschrittenen Verhandlungen, um neue Kreditfazilitäten in Höhe von bis zu 175,7 Millionen US-Dollar von internationalen Kreditgebern zu erhalten. Diese Mittel sind für die Unterstützung strategischer Initiativen vorgesehen, darunter die Entwicklung des Guinea-Projekts.

LIQUIDITÄT UND BILANZ

Die Barmittel der Gruppe stiegen von 12,2 Millionen US-Dollar zum 31. Dezember 2023 auf 70,5 Millionen US-Dollar zum 30. September 2024.

Die Nettoverschuldung1 belief sich zum 30. September 2024 auf (32,3) Millionen US-Dollar und ging damit gegenüber 46,6 Millionen US-Dollar zum 31. Dezember 2023 zurück.

ZUSAMMENFASSUNG DER FINANZERGEBNISSE DES 3. QUARTALS 2024

	Three-month Ending September 30th		Nine-m Septe
	2024	2023	2024
Gold production (ounces)	10,031	13,375	35,75
Gold sales (ounces)	11,635	14,090	37,85
	$	$	$
MINING			
Revenues - gold sales	38,058,745	36,188,940	116,5
Mining expenses	(9,921,990)	(10,679,996)	(28,65
Mining royalties	(1,343,069)	(1,124,569)	(4,273
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	(11,327,654)	(6,044,994)	(32,88
MINING INCOME	15,466,032	18,339,381	50,74
OTHER EXPENSES			

Administrative expenses	(5,182,588)	(7,438,676)	(16,94
Exploration and evaluation expenses	(137,892)	(186,779)	(176,3
Stock option compensation cost	---	(422,674)	---
Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	(154,682)	(82,486)	(414,4
Write-off of property, plant and equipment	---	---	---
Other income (expenses)	74,062	(124,196)	110,9
OPERATING INCOME	10,064,932	10,084,570	33,32
FINANCIAL EXPENSES			
Financial costs	(465,829)	(671,495)	(1,612
Foreign exchange gains (losses)	(3,092,812)	(459,146)	(3,146
Change in the fair value of share purchase warrants	12,637,435	352,877	7,180
Purchase warrant issuance expenses	(49,307)	---	(4,080
Write-off of deferred financing fees	(5,592,046)	---	(5,592
Expense related to extinguishment of the Matured Bridge Loan	---	---	(439,7
INCOME BEFORE INCOME TAXES	13,502,373	9,306,806	25,63
Income tax recovery (expense)	8,959,835	(2,473,353)	(35,43
NET INCOME (LOSS)	22,462,208	6,833,453	(9,805
ATTRIBUTABLE TO COMMON SHAREHOLDERS:			
Net income (loss)	20,286,302	6,243,934	(10,48
Basic earnings (loss) per share	*0.134*	*0.069*	*(0.093*
Diluted earnings (loss) per share	*0.134*	*0.069*	*(0.093*
Adjusted net income(1)	16,333,725	6,772,877	34,58
Adjusted net income per share(1)	*0.108*	*0.075*	*0.307*
CASH FLOWS			
Cash flows from operating activities	(7,920,101)	10,169,153	25,46
Cash flows from operating activities per share(1)	*(0.053)*	*0.112*	*0.226*

1) Nicht auf IFRS basierende Finanzkennzahl, nicht auf IFRS basierende Kennziffer oder ergänzende Finanzkennzahl. Bitte entnehmen Sie dem Abschnitt "Nicht auf IFRS basierende und sonstige Finanzkennzahlen" in dieser Pressemitteilung die Definitionen dieser Kennzahlen und deren Überleitung zu der am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahl, sofern zutreffend.

AUSFÜHRLICHE INFORMATIONEN

Wir empfehlen den Lesern dringend, den Lagebericht und die konsolidierten Finanzberichte von Robex für das 3. Quartal bis zum 30. September 2024 zu lesen, die auf der Website von Robex unter www.robexgold.com und unter dem Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar sind, um eine ausführlichere Diskussion der Betriebs- und Finanzergebnisse des Unternehmens zu erhalten.

NICHT AUF IFRS BASIERENDE UND SONSTIGE FINANZKENNZAHLEN

Der Konzernabschluss des Unternehmens für den Zeitraum zum 30. September 2024, der auf dem Unternehmensprofil auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca verfügbar ist, wurde in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen IFRS-Rechnungslegungsstandards ("IFRS") erstellt.

Das Unternehmen gibt in dieser Pressemitteilung jedoch auch die folgenden Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen, Nicht-IFRS-Kennzahlen und ergänzende Finanzkennzahlen bekannt, für die es in den IFRS keine Definition gibt: bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, nachhaltige Gesamtkosten und Nettoverschuldung (Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen); bereinigter Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, pro Aktie, nachhaltige Gesamtkosten pro verkaufter Unze Gold (Nicht-IFRS-Kennzahlen); und Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit pro Aktie, durchschnittlicher realisierter Verkaufspreis pro

verkaufter Unze Gold und Gesamtbargeldkosten pro verkaufter Unze Gold (ergänzende Finanzkennzahlen). Das Management des Unternehmens ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen einen zusätzlichen Einblick in die operative Leistung und die Trends des Unternehmens bieten und Vergleiche zwischen den Berichtszeiträumen erleichtern. Die in dieser Pressemitteilung angegebenen Nicht-IFRS-Kennzahlen haben jedoch keine standardisierte, von den IFRS vorgeschriebene Bedeutung und sind möglicherweise nicht mit ähnlichen Kennzahlen anderer Unternehmen vergleichbar. Dementsprechend sollen sie zusätzliche Informationen für Investoren und andere Interessenvertreter liefern und sollten nicht isoliert von den nach IFRS berechneten Leistungskennzahlen betrachtet, mit diesen verwechselt oder als Ersatz für diese ausgelegt werden.

Diese nicht auf IFRS basierenden Finanzkennzahlen und Kennzahlen sowie ergänzende Finanzkennzahlen und nicht-finanzielle Informationen werden nachstehend und im Abschnitt "Nicht auf IFRS basierende und sonstige Finanzkennzahlen" der Diskussion und Analyse des Managements des Unternehmens für den am 30. September 2024 abgeschlossenen Zeitraum (Management's Discussion and Analysis, "MD&A") näher erläutert, die durch Verweis in diese Pressemitteilung aufgenommen wurde, bei den Wertpapieraufsichtsbehörden in Kanada eingereicht wurde und im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca sowie auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com verfügbar ist. Die Überleitungen und Berechnungen zwischen den nicht auf IFRS basierenden Kennzahlen und den am ehesten vergleichbaren IFRS-Kennzahlen werden im nachfolgenden Abschnitt "Überleitungen und Berechnungen" dieser Pressemitteilung dargestellt.

ÜBERLEITUNGEN UND BERECHNUNGEN

Gesamte Barmittelkosten (je verkaufter Unze Gold)

Die gesamten Barmittelkosten je verkaufter Unze Gold sind eine ergänzende Finanzkennzahl. Diese Kennzahl wird berechnet, indem die Summe der Betriebskosten und Schürfgebühren durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold geteilt wird. Diese Kosten umfassen:

- Betriebs- und Wartungsmaterial und Dienstleistungen;
- Kraftstoff;
- Reagenz;
- Aufwendungen für Leistungen an Arbeitnehmer;
- Veränderung des Bestands;
- Abzüglich: Produktionskosten, die als Abraumkosten aktiviert werden; und
- Transportkosten.

Das Management verwendet diese Kennzahl, um die Rentabilität des Minenbetriebs zu ermitteln, indem es die Betriebskosten ins Verhältnis zur Anzahl der verkauften Unzen Gold setzt.

	Three-month periods ended September 30th	Nine-month periods ended September 30th	
	2024	2024	2023
Ounces of gold sold	11,635	34,090	37,830
(in dollars)			
Mining expenses	9,921,990	28,674,202	30,239,337
Mining royalties	1,343,069	4,233,563	3,049,434
Total cash cost	11,265,059	32,907,765	33,288,771
Total cash cost (per ounce of gold sold)	968	965	880

Gesamtunterhaltskosten (AISC) (pro verkaufter Unze Gold)

Die AISC sind eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl. Die AISC umfassen die Cash-Betriebskosten zuzüglich der nachhaltigen Investitionsausgaben und der Abraumkosten pro verkaufter Unze Gold. Das Unternehmen hat seine nachhaltigen Investitionsausgaben, die zur Aufrechterhaltung des bestehenden Betriebs erforderlich sind, und die aktivierten Abraumkosten klassifiziert. Die AISC sind ein umfassendes Maß für die Cash-Kosten, das mehr Informationen über die gesamten Cash-Abflüsse, Kapitalausgaben und Gemeinkosten pro Einheit liefert. Sie sollen die Kosten widerspiegeln, die mit der Produktion des Hauptmetalls des Unternehmens, Gold, kurzfristig und über den gesamten Lebenszyklus des Betriebs verbunden sind.

Die AISC pro verkaufter Unze Gold sind eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl. Die AISC pro verkaufter

Unze Gold werden berechnet, indem die gesamten Cash-Kosten, die sich aus der Summe der Betriebskosten für den Bergbau und der Lizenzgebühren für den Bergbau zusammensetzen, zu den laufenden Investitionsausgaben addiert und dann durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold geteilt werden. Das Unternehmen berichtet die AISC pro verkaufter Unze Gold, um den Investoren Informationen über die wichtigsten Messgrößen zu liefern, die das Management zur Überwachung der Leistung der Nampala-Mine in der kommerziellen Produktion und ihrer Fähigkeit, einen positiven Cashflow zu generieren, verwendet.

Die nachstehende Tabelle enthält eine Überleitung der AISC für den aktuellen Zeitraum und den Vergleichszeitraum zu der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl im Jahresabschluss: "Betriebskosten für den Bergbau".

	Three-month periods ended September 30th		Nine-month periods ended September 30th	
	2024	2023	2024	2023
Ounces of gold sold	11,635	14,090	37,857	37,830
(in dollars)				
Mining expenses	9,921,990	10,679,996	28,654,262	30,239,337
Mining royalties	1,343,069	1,124,569	4,273,513	3,049,434
Total cash cost	11,265,059	11,804,565	32,927,775	33,288,771
Sustaining capital expenditures	4,778,712	3,459,494	13,297,417	14,875,365
All-in sustaining cost	16,043,772	15,264,059	46,225,193	48,164,137
All-in sustaining cost (per ounce of gold sold)	1,379	1,083	1,221	1,273

Nettoverschuldung

Die Nettoverschuldung ist eine nicht auf IFRS basierende Finanzkennzahl, die den Gesamtbetrag der Bankverbindlichkeiten, einschließlich Kreditlinien und langfristiger Verbindlichkeiten sowie Leasingverbindlichkeiten, abzüglich der Barmittel am Ende eines bestimmten Zeitraums darstellt. Das Management verwendet diese Kennzahl, um die Verschuldung des Unternehmens zu analysieren und die Fähigkeit des Unternehmens, seine Schulden zu bedienen, zu beurteilen.

Die Nettoverschuldung wird wie folgt berechnet:

	As at September 30th, 2024	As at December 31st, 2023
	$	$
Lines of credit	4,701,768	4,953,133
Bridge loan	26,252,420	45,530,538
Long-term debt	---	159,936
Lease liabilities	7,241,934	8,206,916
Less: Cash	(70,457,226)	(12,221,978)
NET DEBT	(32,261,104)	46,628,545

Die folgende Tabelle zeigt eine Überleitung zu der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl in den Finanzberichten, d. h. Gesamtverbindlichkeiten abzüglich Umlaufvermögen, für den aktuellen und den Vergleichszeitraum.

	As at September 30th, 2024	As at December 31st, 2023
	$	$
TOTAL LIABILITIES	130,477,488	82,918,032
Less:		
Accounts payable	(31,702,638)	(19,664,396)
Warrants	(57,034,300)	(1,340,850)
Environmental liabilities	(1,457,203)	(1,168,859)
Other long-term liabilities	(2,087,226)	(1,893,404)
	38,196,122	58,850,523

CURRENT ASSETS	107,104,974	38,967,942
Less:		
Inventory	(19,081,011)	(15,620,800)
Accounts receivable	(15,379,068)	(6,733,583)
Prepaid expenses	(736,848)	(465,795)
Deposits paid	(1,129,490)	(1,345,035)
Deferred financing fees	(321,331)	(2,580,751)
	70,457,226	12,221,978
NET DEBT	(32,261,104)	46,628,545

Bereinigter den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn und bereinigter den Stammaktionären zurechenbarer Nettogewinn je Aktie

Der bereinigte Nettogewinn, der den Stammaktionären je Aktie zuzurechnen ist, ist eine nicht auf IFRS basierende Kennzahl, die berechnet wird, indem der bereinigte Nettogewinn, der den Stammaktionären zur Verfügung steht, durch die einfach gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausgegebenen und ausstehenden Stammaktien geteilt wird. Das Unternehmen verwendet diese Kennzahl als Indikator für die finanzielle Leistung seiner Aktivitäten und ermöglicht es dem Unternehmen, den bereinigten Nettogewinn, der den Robex-Aktionären zuzurechnen ist, auszuweisen. Der Aktienkurs geteilt durch den bereinigten Nettogewinn, der den Stammaktionären je Aktie zuzurechnen ist, ermöglicht es Anlegern, die Bewertung des Unternehmens mit der seiner Mitbewerber zu vergleichen.

In der folgenden Tabelle werden der bereinigte Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, und der bereinigte Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist, pro Aktie für den aktuellen und den Vergleichszeitraum mit der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl in den Finanzberichten, d. h. dem "unverwässerten und verwässerten Nettogewinn, der den Stammaktionären zurechenbar ist", in Einklang gebracht. Diese Überleitungsrechnung wird auf konsolidierter Basis erstellt. In der folgenden Tabelle wird der bereinigte Nettogewinn, der den Stammaktionären für den aktuellen Zeitraum und den Vergleichszeitraum zuzurechnen ist, mit der am ehesten vergleichbaren Finanzkennzahl in den Finanzberichten, d. h. dem "unverwässerten und verwässerten Nettogewinn, der den Stammaktionären zuzurechnen ist", in Einklang gebracht. Diese Überleitungsrechnung wird auf konsolidierter Basis erstellt.

	Three-month periods ended September 30th		Nine-month periods ended September 30t	
	2024	2023	2024	2023
(in dollars)				
Basic and diluted net earnings attributable to common shareholders	20,286,302	6,243,934	(10,485,231)	17,215
Stock option compensation cost	---	422,674	---	422,67
Foreign exchange gains (losses)	3,092,812	459,146	3,146,571	(289,00
Change in the fair value of share purchase warrants	(12,637,435)	(352,877)	(7,180,468)	(410,89
Write-off of property, plant and equipment	---	---	---	8,933
Provision for tax adjustments in prior years	---	---	43,067,920	---
Write-off of deferred financing costs	5,592,046	---	5,592,046	---
Expense related to extinguishment of the Matured Bridge Loan	---	---	439,789	---
Adjusted net income attributable to common shareholders	16,333,725	6,772,877	34,580,627	16,946
Basic weighted average number of shares outstanding	150,837,400	90,393,339	112,734,134	90,383
Adjusted basic earnings per share (in dollars)	0.108	0.075	0.307	0.187

Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit (je Aktie)

Der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit je Aktie ist eine ergänzende Finanzkennzahl. Er besteht aus dem Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit, dividiert durch die einfach gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien. Diese ergänzende Finanzkennzahl ermöglicht es Investoren, die finanzielle Leistung des Unternehmens auf der Grundlage der durch die Geschäftstätigkeit generierten Cashflows zu verstehen.

Für den am 30. September 2024 endenden Dreimonatszeitraum belief sich der Cashflow aus laufender

Geschäftstätigkeit auf (7.920.101) US-Dollar und die einfach gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien betrug 150.837.400, was einem Betrag von (0,053) US-Dollar pro Aktie entspricht. Im Vergleich dazu belief sich der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit für den Dreimonatszeitraum zum 30. September 2023 auf 10.169.153 US-Dollar, und die einfach gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien betrug 90.393.339, was einem Betrag von 0,112 US-Dollar pro Aktie entspricht.

Für den am 30. September 2024 endenden Neunmonatszeitraum belief sich der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit auf 25.466.864 US-Dollar und die einfach gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien auf 112.734.134, was einem Betrag von 0,226 US-Dollar pro Aktie entspricht. Im Vergleich dazu belief sich der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit für den am 30. September 2023 endenden Neunmonatszeitraum auf 34.427.360 US-Dollar, und die einfach gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien betrug 90.383.887, was einem Betrag von 0,381 US-Dollar pro Aktie entspricht.

Durchschnittlicher realisierter Verkaufspreis (pro verkaufter Unze Gold)

Der durchschnittliche realisierte Verkaufspreis pro verkaufter Unze Gold ist eine zusätzliche Finanzkennzahl. Er setzt sich aus den Goldverkaufserlösen geteilt durch die Anzahl der verkauften Unzen Gold zusammen. Diese Kennzahl ermöglicht dem Management ein besseres Verständnis des durchschnittlichen realisierten Preises für das in jedem Berichtszeitraum verkaufte Gold, abzüglich der Auswirkungen von Nicht-Gold-Produkten, und ermöglicht es den Anlegern, die finanzielle Leistung des Unternehmens auf der Grundlage des durchschnittlichen Erlöses aus dem Verkauf der Goldproduktion während des Berichtszeitraums zu verstehen.

Weitere Informationen

ROBEX RESOURCES INC.
Matthew Wilcox, Chief Executive Officer
Alain William, Chief Financial Officer
+1 581 741-7421
E-Mail: investor@robexgold.com
www.robexgold.com

VORSICHT BEI EINSCHRÄNKUNGEN IM ZUSAMMENHANG MIT DER BERICHTERSTATTUNG ÜBER DIE ZUSAMMENGEFASSTEN ERGEBNISSE: Diese Gewinnmitteilung enthält begrenzte Informationen, die den Leser bei der Bewertung der Leistung von Robex unterstützen sollen. Leser, die mit Robex nicht vertraut sind, sollten sich jedoch nicht auf diese Informationen verlassen und sie sollten nicht als Ersatz für die Jahresabschlüsse, die Anmerkungen zu den Jahresabschlüssen und die MD&A von Robex verwendet werden.

ZUKUNFTSGERICHTETE INFORMATIONEN UND ZUKUNFTSGERICHTETE AUSSAGEN: Bestimmte in dieser Pressemitteilung enthaltene Informationen enthalten "zukunftsgerichtete Aussagen" und "zukunftsgerichtete Informationen" im Sinne der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze (hier als "zukunftsgerichtete Aussagen" bezeichnet). Zukunftsgerichtete Aussagen werden gemacht, um Informationen über die aktuellen Erwartungen und Pläne des Managements bereitzustellen und es Anlegern und anderen zu ermöglichen, die Geschäftspläne sowie die finanzielle Leistung und Lage des Unternehmens besser zu verstehen.

Aussagen in dieser Pressemitteilung, die Schätzungen, Erwartungen, Prognosen, Ziele, Vorhersagen, Zukunftsprognosen oder Strategien des Unternehmens oder des Managements beschreiben, können "zukunftsgerichtete Aussagen" sein und sind an der Verwendung des Konjunktivs oder zukunftsgerichteter Aussagen zu erkennen, wie z. B. "anstreben", "antizipieren", "annehmen", "glauben", "können", "erwägen", "fortsetzen", "könnten", "schätzen", "erwarten", "prognostizieren", "zukünftig", "Prognose", "anleiten", "Hinweis", "beabsichtigen", "Absicht", "wahrscheinlich", "möglicherweise", "könnte", "Zielsetzung", "Chance", "Aussicht", "Plan", "Potenzial", "sollte", "Strategie", "Ziel", "wird" oder "würde" oder die Verneinung davon oder andere Variationen davon. Zu den zukunftsgerichteten Aussagen zählen auch alle anderen Aussagen, die sich nicht auf historische Fakten beziehen. Solche Aussagen können unter anderem Aussagen zu Folgendem beinhalten: dem wahrgenommenen Wert und dem weiteren Potenzial der Liegenschaften des Unternehmens; der Schätzung der Mineralressourcen und Mineralreserven des Unternehmens (im Sinne der Definition Standards on Mineral Resources and Mineral Reserves, die vom Canadian Institute of Mining Metallurgy and Petroleum ("CIM Definition Standards") verabschiedet und in das National Instrument 43-101

- Standards of Disclosure for Mineral Projects ("NI 43-101")); Kapitalaufwendungen und -anforderungen; der Zugang des Unternehmens zu Finanzierungen; vorläufige wirtschaftliche Bewertungen (im Sinne der Definition solcher Ausdrücke in NI 43-101) und andere Ergebnisse von Entwicklungsstudien; Explorationsergebnisse auf den Grundstücken des Unternehmens; Budgets; strategische Pläne; Marktpreis von Edelmetallen; die Fähigkeit des Unternehmens, das Kiniero-Goldprojekt auf der Grundlage der Ergebnisse der Machbarkeitsstudie (im Sinne der CIM-Definitionsstandards, die in NI 43-101 aufgenommen wurden) erfolgreich voranzutreiben, in Bezug darauf, wie diese aktualisiert werden können, das Ganze in Übereinstimmung mit dem überarbeiteten Zeitplan, der zuvor vom Unternehmen bekannt gegeben wurde; die potenzielle Erschließung und Nutzung des Kiniero-Goldprojekts und der bestehenden Mineralgrundstücke des Unternehmens sowie des Geschäftsplans des Unternehmens, einschließlich des Abschlusses von Machbarkeitsstudien oder diesbezüglicher Produktionsentscheidungen; Arbeitsprogramme; Genehmigungs- oder andere Zeitpläne; behördliche Vorschriften und Beziehungen; Optimierung des Minenplans des Unternehmens; die zukünftige finanzielle oder betriebliche Leistung des Unternehmens und des Goldprojekts Kiniero; Explorationspotenzial und -möglichkeiten auf den bestehenden Grundstücken des Unternehmens; Kosten und Zeitplan für die zukünftige Erkundung und Erschließung neuer Lagerstätten; die Fähigkeit des Unternehmens, eine endgültige Dokumentation in Bezug auf die Projektfinanzierungsfazilität in Höhe von 115 Mio. USD für das Kiniero-Goldprojekt (einschließlich einer Fazilität für Kostenüberschreitungen in Höhe von 15 Mio. USD, die "Fazilitäten") abzuschließen, einschließlich der Fähigkeit des Unternehmens, das Überbrückungsdarlehen von Taurus in Höhe von 35 Mio. USD umzustrukturieren und das Mandat anzupassen, um den überarbeiteten Zeitplan des erweiterten Projekts; den Zeitpunkt des Abschlusses der endgültigen Dokumentation für die Fazilitäten; die Inanspruchnahme der Erlöse aus den Fazilitäten, einschließlich des Zeitpunkts, zu dem dies geschieht; und die Fähigkeit des Unternehmens, eine Vereinbarung mit den malischen Behörden zu treffen, um einen nachhaltigen neuen Steuerrahmen für das Unternehmen zu schaffen und die Aktivitäten des Unternehmens sowie weitere Explorationsinvestitionen in Nampala nachhaltig fortzusetzen.

Zukunftsgerichtete Aussagen und zukunftsgerichtete Informationen beruhen auf bestimmten Annahmen und anderen wichtigen Faktoren, die, falls sie nicht zutreffen, dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Erfolge des Unternehmens wesentlich von den zukünftigen Ergebnissen, Leistungen oder Erfolgen abweichen, die in solchen Aussagen oder Informationen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden. Es kann nicht garantiert werden, dass sich solche Aussagen oder Informationen als richtig erweisen. Solche Aussagen und Informationen basieren auf zahlreichen Annahmen, darunter: die Fähigkeit, die Pläne des Unternehmens in Bezug auf das Kiniero-Goldprojekt gemäß der diesbezüglichen Machbarkeitsstudie umzusetzen, wie sie aktualisiert werden kann, und zwar im Einklang mit dem überarbeiteten Zeitplan, der zuvor vom Unternehmen bekannt gegeben wurde; die Fähigkeit des Unternehmens, mit den malischen Behörden eine Einigung über die Schaffung eines nachhaltigen neuen Steuerrahmens für das Unternehmen und die nachhaltige Fortsetzung der Aktivitäten des Unternehmens sowie weitere Explorationsinvestitionen in Nampala; die Fähigkeit des Unternehmens, seine geplanten Explorations- und Erschließungsprogramme abzuschließen; das Ausbleiben widriger Bedingungen beim Kiniero-Goldprojekt; das Ausbleiben unvorhergesehener betrieblicher Verzögerungen; das Ausbleiben wesentlicher Verzögerungen bei der Erlangung der erforderlichen Genehmigungen; der Goldpreis bleibt auf einem Niveau, das das Kiniero-Goldprojekt rentabel macht; die Fähigkeit des Unternehmens, weiterhin das notwendige Kapital zur Finanzierung seiner Geschäftstätigkeit aufzubringen; die Fähigkeit des Unternehmens, das Überbrückungsdarlehen von Taurus in Höhe von 35 Mio. USD umzustrukturieren und das Mandat anzupassen, um den überarbeiteten Zeitplan des erweiterten Projekts anzupassen; die Fähigkeit des Unternehmens, endgültige Unterlagen für die Fazilitäten zu akzeptablen Bedingungen oder überhaupt abzuschließen und die aufschiebenden Bedingungen für den Abschluss und die Vorschüsse im Rahmen dieser Unterlagen zu erfüllen (einschließlich der Erfüllung der verbleibenden üblichen Due-Diligence- und sonstigen Bedingungen und Genehmigungen); die Fähigkeit, die Schätzungen der Mineralressourcen und -reserven zu realisieren; und Annahmen in Bezug auf gegenwärtige und zukünftige Geschäftsstrategien, lokale und globale geopolitische und wirtschaftliche Bedingungen und das Umfeld, in dem das Unternehmen tätig ist und in Zukunft tätig sein wird.

Bestimmte wichtige Faktoren könnten dazu führen, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Errungenschaften des Unternehmens wesentlich von jenen abweichen, die in den zukunftsgerichteten Aussagen enthalten sind, einschließlich, aber nicht beschränkt auf: geopolitische Risiken und Sicherheitsprobleme im Zusammenhang mit seinen Betrieben in Westafrika, einschließlich der Unfähigkeit des Unternehmens, seine Rechte durchzusetzen, und der Möglichkeit von zivilen Unruhen und zivilem Ungehorsam; Schwankungen des Goldpreises; Beschränkungen hinsichtlich der Schätzungen des Unternehmens hinsichtlich Mineralreserven und Mineralressourcen; die spekulative Natur der Mineralexploration und -erschließung; der Ersatz der erschöpften Mineralreserven des Unternehmens; die begrenzte Anzahl an Projekten des Unternehmens; das Risiko, dass das Kiniero-Goldprojekt nie die Produktionsphase erreicht (auch aufgrund mangelnder Finanzierung); der Kapitalbedarf des Unternehmens und der Zugang zu Finanzmitteln; Änderungen von Gesetzen, Vorschriften und Rechnungslegungsstandards, denen das Unternehmen unterliegt, einschließlich Umwelt-, Gesundheits- und Sicherheitsstandards, und die Auswirkungen solcher Gesetze, Vorschriften und Standards auf die Aktivitäten

des Unternehmens; Beteiligungen und an Dritte zu zahlende Lizenzgebühren; Preisschwankungen und Verfügbarkeit von Rohstoffen; Instabilität des globalen Finanzsystems; die Auswirkungen einer hohen Inflation, wie z. B. höhere Rohstoffpreise; Wechselkursschwankungen; das Risiko anhängiger oder künftiger Rechtsstreitigkeiten gegen das Unternehmen; Beschränkungen bei Transaktionen zwischen dem Unternehmen und seinen ausländischen Tochtergesellschaften; Volatilität des Marktpreises der Aktien des Unternehmens; steuerliche Risiken, einschließlich Änderungen der Steuergesetze oder -veranlagungen für das Unternehmen; die Unfähigkeit des Unternehmens, seine Positionen in den Verhandlungen mit den malischen Behörden zur Schaffung eines neuen steuerlichen Rahmens für das Unternehmen erfolgreich zu verteidigen, auch im Hinblick auf die aktuellen steuerlichen Unwägbarkeiten in Mali; die Erlangung und Aufrechterhaltung von Eigentumsrechten sowie von Genehmigungen und Lizenzen, die für die laufende Geschäftstätigkeit des Unternehmens erforderlich sind; Änderungen von Projektparametern und/oder wirtschaftlichen Einschätzungen im Zuge der weiteren Verfeinerung der Pläne; das Risiko, dass die tatsächlichen Kosten die geschätzten Kosten übersteigen; technische Probleme in den Bereichen Geologie, Bergbau und Exploration; das Versagen von Anlagen, Ausrüstungen oder Prozessen, die nicht wie erwartet funktionieren; Unfälle, Arbeitskonflikte und andere Risiken in der Bergbauindustrie; Verzögerungen bei der Erlangung von staatlichen Genehmigungen oder Finanzierungen; die Auswirkungen von Krisen im Bereich der öffentlichen Gesundheit, wie z. B. der COVID-19-Pandemie, auf die Aktivitäten des Unternehmens; die Beziehungen des Unternehmens zu seinen Mitarbeitern und anderen Interessenvertretern, einschließlich lokaler Regierungen und Gemeinden in den Ländern, in denen es tätig ist; das Risiko von Verstößen gegen geltende Antikorruptionsgesetze, Exportkontrollvorschriften, Wirtschaftssanktionsprogramme und damit verbundene Gesetze durch das Unternehmen oder seine Vertreter; das Risiko, dass das Unternehmen in Konflikte mit Kleinschürfern gerät; das Risiko, dass das Unternehmen in Konflikte mit Kleinschürfern gerät; der Wettbewerb mit anderen Bergbauunternehmen; die Abhängigkeit des Unternehmens von externen Auftragnehmern; die Abhängigkeit des Unternehmens von wichtigen Führungskräften und hochqualifiziertem Personal; der Zugang des Unternehmens zu einer angemessenen Infrastruktur; die Risiken, die mit den potenziellen Haftungen des Unternehmens in Bezug auf seine Abraumlager verbunden sind; Unterbrechungen in der Lieferkette; Gefahren und Risiken, die normalerweise mit der Mineralexploration und dem Goldabbau sowie mit Entwicklungs- und Produktionsvorgängen verbunden sind; Probleme im Zusammenhang mit Wetter und Klima; das Risiko von Ausfällen von IT-Systemen und Bedrohungen der Cybersicherheit; und das Risiko, dass das Unternehmen möglicherweise nicht in der Lage ist, sich gegen alle potenziellen Risiken im Zusammenhang mit seinen Geschäftstätigkeiten zu versichern.

Obwohl das Unternehmen davon ausgeht, dass seine Erwartungen auf vernünftigen Annahmen beruhen, und versucht hat, wichtige Faktoren zu identifizieren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Informationen beschriebenen abweichen, kann es andere Faktoren geben, die dazu führen, dass die Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse nicht wie erwartet, geschätzt oder beabsichtigt ausfallen. Diese Faktoren stellen keine vollständige und erschöpfende Liste der Faktoren dar, die sich auf das Unternehmen auswirken könnten. Sie sollten jedoch sorgfältig in Betracht gezogen werden. Es kann nicht garantiert werden, dass sich zukunftsgerichtete Informationen als richtig erweisen, da die tatsächlichen Ergebnisse und zukünftigen Ereignisse erheblich von den in solchen Informationen erwarteten Ergebnissen abweichen können.

Das Unternehmen übernimmt keine Verpflichtung, zukunftsgerichtete Informationen zu aktualisieren, wenn sich die Umstände oder die Schätzungen, Annahmen oder Meinungen des Managements ändern sollten, es sei denn, dies ist gesetzlich vorgeschrieben. Der Leser wird davor gewarnt, sich in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Informationen zu verlassen. Die hierin enthaltenen zukunftsgerichteten Informationen sollen Investoren dabei helfen, die erwarteten finanziellen und betrieblichen Leistungen und Ergebnisse des Unternehmens für die in den Plänen und Zielen des Unternehmens genannten Zeiträume zu verstehen, und sind möglicherweise für andere Zwecke nicht geeignet.

Weitere Informationen zu Risikofaktoren, die dazu führen könnten, dass die Ergebnisse wesentlich von den zukunftsgerichteten Aussagen abweichen, finden Sie auch im Abschnitt "Risikofaktoren" im Jahresinformationsblatt des Unternehmens für das am 31. Dezember 2023 zu Ende gegangene Jahr, das im Profil des Unternehmens auf SEDAR+ unter www.sedarplus.ca oder auf der Website des Unternehmens unter www.robexgold.com verfügbar ist. Alle zukunftsgerichteten Aussagen in dieser Pressemitteilung werden durch diesen Warnhinweis ausdrücklich eingeschränkt.

Weder die TSX Venture Exchange noch ihre Regulierungs-Serviceanbieter (entsprechend der Definition dieses Begriffs in den Richtlinien von TSX Venture Exchange) übernehmen die Verantwortung für die Angemessenheit oder Richtigkeit dieser Pressemitteilung.

Dieser Artikel stammt von Rohstoff-Welt.de
Die URL für diesen Artikel lautet:
https://www.rohstoff-welt.de/news/91609--Robex-Resources~-Ergebnisse-fuer-das-3.-Quartal-2024.html

Für den Inhalt des Beitrages ist allein der Autor verantwortlich bzw. die aufgeführte Quelle. Bild- oder Filmrechte liegen beim Autor/Quelle bzw. bei der vom ihm benannten Quelle. Bei Übersetzungen können Fehler nicht ausgeschlossen werden. Der vertretene Standpunkt eines Autors spiegelt generell nicht die Meinung des Webseiten-Betreibers wieder. Mittels der Veröffentlichung will dieser lediglich ein pluralistisches Meinungsbild darstellen. Direkte oder indirekte Aussagen in einem Beitrag stellen keinerlei Aufforderung zum Kauf-/Verkauf von Wertpapieren dar. Wir wehren uns gegen jede Form von Hass, Diskriminierung und Verletzung der Menschenwürde. Beachten Sie bitte auch unsere AGB/Disclaimer!

Die Reproduktion, Modifikation oder Verwendung der Inhalte ganz oder teilweise ohne schriftliche Genehmigung ist untersagt!
Alle Angaben ohne Gewähr! Copyright © by Rohstoff-Welt.de -1999-2025. Es gelten unsere AGB und Datenschutzrichtlinen.